

17/12/2008

Las 50 pymes que triunfarán en 2009

Especialización

Rafael Galán

DESGLOBA, PROYECTOS INTERNACIONALES

¿Su idea de negocio? Convertirse en el departamento de Import/Export de empresas españolas, pero reduciendo costes y transformándolos en costes variables. “La idea de **Desgloba, Proyectos Internacionales** surgió tras una estancia de larga duración por motivos de trabajo en China. Tuvimos la oportunidad de vivir allí, conociendo así sus ciudades, cultura, idioma y, en definitiva, a su gente lo suficiente como para entender la dificultad y choque cultural con el que cualquier occidental que fuera a China por primera vez, bien por motivos de turismo o bien por negocio, se iba a encontrar”, explica David Sanchis, co-fundador de este negocio junto a Gonzalo Cortell y Luisa García. ¿Otra consultora más? No. Le dan una vuelta de tuerca al sector. “Nos diferenciamos en que contamos con una oficina propia con personal chino, el cual habla perfectamente español y con conocimientos de la cultura española, y en España, personal español con conocimientos de la cultura china”, matiza Sanchis. Un pie en cada país “Además, a diferencia del resto de consultorías en comercio internacional, nuestros servicios ponen en contacto directo al proveedor chino con el cliente español, facilitando la información necesaria, y siendo pues la empresa española la que mantiene relaciones comerciales con la parte china”, concluye Sanchis. Y China es sólo el principio. Ya han puesto sus ojos en Europa del Este, Oriente medio, África y América Latina.

www.desgloba.com.